

## Chargé(e) de Partenariats Entreprises & Mécénat (CDI)

### **DESCRIPTIF DE LA SOCIÉTÉ**

« On soigne mieux un enfant heureux »

Depuis 1991, Le Rire Médecin fait intervenir des comédiens-clowns professionnels dans les hôpitaux pour permettre aux enfants, à travers le rire, de mieux se battre contre la maladie et lutter contre la douleur.

L'association agit à la demande des chefs de services pédiatriques qui estiment que son action est complémentaire aux soins qu'ils prodiguent aux enfants.

Présente dans 47 services pédiatriques en France, elle permet à plus de 80 000 enfants de bénéficier de la visite des comédiens-clowns chaque année.

L'action du Rire Médecin est reconnue pour les bienfaits qu'elle apporte aux enfants, mais aussi aux parents et au personnel soignant.

### **OFFRE/MISSION**

Au sein du département Communication & Collecte de fonds et sous la responsabilité de la Directrice du pôle, vous participez à la définition des stratégies de prospection et de fidélisation des cibles de votre périmètre (partenaires entreprises, fondations et partenariats institutionnels) et pilotez la mise en œuvre des plans d'action correspondants.

Vos missions principales sont les suivantes :

#### **A. Prospection**

- Identification et priorisation des structures à prospecter : recherches, ciblage, argumentaire, suivi, relance et premier contact
- Prise de rendez-vous et préparation : présentation, recherches et fiches thématiques
- Construction des argumentaires, montage des dossiers de partenariats et réponses aux appels à projets
- Elaborer les trames d'entretien pour cerner les points clés qui doivent être abordés, préparer et structurer les discours sur les avantages pour l'entreprise (en termes de visibilité et d'attractivité, de cohésion interne, de RSE etc...)
- Identifier en interne les membres de la direction susceptibles de venir appuyer vos démarches
- Analyser et synthétiser les informations résultant de l'entretien pour proposer des axes de partenariat

#### **B. Fidélisation**

- Accompagner et suivre la relation avec l'entreprise : co-construction d'un projet en concertation avec les parties prenantes
- Cadrer les éléments des contrats et conventions jusqu'à sa signature, coordonner la partie administrative, financière et juridique des projets, en lien avec le service administratif et financier.
- Suivre le respect des engagements réciproques : pilotage, dépôts de dossiers et suivi régulier des projets financés.
- Fidéliser l'entreprise en élaborant un plan d'actions et un programme de reconnaissance.

En parallèle, vous assurez un suivi régulier de l'activité du pôle : reportings, bilans... et proposez les actions correctives si nécessaires.

### **PROFIL RECHERCHÉ**

Diplômé(e) en école de commerce, IEP ou master option marketing, communication, vous justifiez d'une expérience de 5 ans dans des fonctions similaires. Une expérience en secteur associatif sera un atout.

Vous avez un excellent relationnel et vous ne craignez pas de prospecter, de téléphoner, de chercher des contacts.

Les réussites vous encouragent et les refus ne vous démobilisent pas !

Vous êtes autonome, persévérant, convaincant, patient et motivé.

Vous aimez échanger, travailler en équipe tout en restant autonome dans vos missions.

Vous savez vous adapter en fonction de vos interlocuteurs.

Le poste nécessite de réelles aptitudes « commerciales » au service de la mission sociale.

Il est primordial d'adhérer à la mission sociale du Rire Médecin. Le champ d'actions du service partenariats et mécénat est tourné vers le monde de l'entreprise, des fondations et des partenaires institutionnels.

### **CONDITIONS D'EMBAUCHE**

Prise de poste : Dès que possible

Contrat : Contrat à durée indéterminée (CDI)

30 jours de congés payés et environ 20 jours de RTT par an

Lieu : Le Rire Médecin 64-70 rue de Crimée 75019 Paris

Candidature : CV + Lettre de motivation à adresser à : [recrutement@leriremedecin.org](mailto:recrutement@leriremedecin.org)